

MARKED/Kød

markedsanalytiker
Morten Haahr Jensen
Landbrug & FødevarerForventninger
til 2014

Det amerikanske landbrugsministerium USDA har for få uger siden offentliggjort sine forventninger til produktionen af svinekød i verden i 2014. Der er ikke noget overraskende i tallene fra USDA, der ligger tæt op af de forventninger til 2014, der blev fremlagt på Årsmødet i Herning. USDA forventer en relativ beskedent stigning i produktionen af svinekød på verdensplan for 2014 på 1,4 pct. En stigning der nemt bør kunne udlignes af en fortsat øget efterspørgsel efter svinekød i verden. For nogen af de vigtigste markeder tegner der sig følgende billede for 2014:

Kina
Den kinesiske produktion af svinekød forventes på ny at stige i 2014. Et relativt dårligt bytteforhold mellem svinepris og foderpris for kinesiske svineproducenter i store dele af 2013 bliver opvejet af offentlig støtte til produktioner med søer. Som i tidligere år vil udviklingen i den kinesiske produktion dog i høj grad afhænge af sygdomssituationen i svineproduktionen. De kinesiske myndigheder forsøger på mange forskellige måder fortsat at stimulere landets produktion af svinekød. Men der rapporteres dog også nu om tilfælde, hvor svineproduktioner lukkes af myndighederne på grund af stigende fokus på miljøproblemer. Mangel på landbrugsjord og vand kombineret med en stigende forbrugerefterspørgsel må fortsat forventes på sigt at resultere i stigende kinesisk import af såvel korn som kød.

Produktion	Forventet	Prognose	% ændr.
1.000 tons	2013	2014	2014:2013
Kina	53.800	54.700	1,7
EU-27	22.450	22.450	0,0

USA og EU

Lavere foderpriser forventes at animere amerikanske svineproducenter til at øge såvel produktion som slagtevægt i 2014. Modsat trækker dog fortsat stigende problemer med svinesygdommen PEDV. USDA forventer en stabil EU produktion af svinekød i 2014. Dette stemmer ganske godt overens med forventningerne fra seneste prognosemøde i Bruxelles, der viste et beskedent fald i den forventede EU produktion for 1. halvår 2014. De lavere foderpriser vil dog stimulere produktionen fremadrettet. Så måske vil vi se en begyndende stigning i produktionen, når vi kommer ud i 2. halvår 2014. Men noget boom i produktionen er der på ingen måder lagt op til. For hovedparten af EU's svineproducenter er det fortsat svært at få tilladelse til at udvide produktionen.

Rusland og Sydkorea

Lavere foderpriser og fortsat økonomisk støtte fra den russiske regering til de store svineproduktioner forventes at betyde en fortsat kraftig stigning i russisk svineproduktion i 2014. Den store joker i russisk svineproduktion er dog udviklingen i afrikansk svinepest. Siden mund og klovsygen i 2010 og 2011 er den sydkoreanske produktion af svinekød steget kraftigt. En forringet produktionsøkonomi forventes dog at føre til et fald i den koreanske produktion i 2014. På det seneste har der været et dramatisk dyk i de koreanske forbrugeres efterspørgsel efter fisk og skaldyr som følge af forbruger frygt for radioaktiv forurening fra det japanske Fukushima atomkraftværk. Dette vil formentlig føre til stigende koreansk import af svinekød fremadrettet.

Grovvarer vinder
sager mod landmænd

Hvis en aftale fremgår af månedsfakturaen, lige som tidligere, er den normalt bindende for landmanden.

Af Morten L. Handrup
mha@landbrugsmediene.dk
tlf. 33 39 47 44

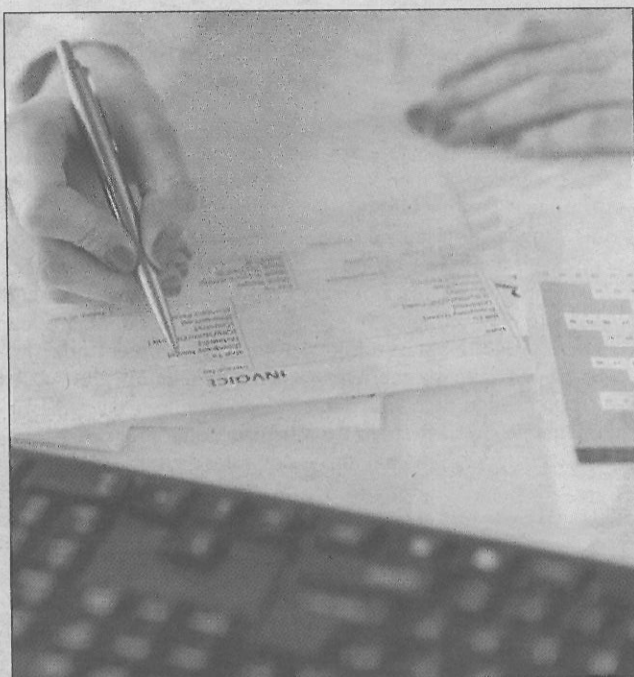
Hvis man ikke kan bevise, at der er indgået en aftale, er der ingen aftale.

Det var essensen i en række domme, der blev afsagt tilbage i 2008-2011 i sager mellem grovarevirksomheder og landmænd. Dommene gav landmændene medhold i, at der ikke var indgået en aftale, hvis grovarevirksomheden ikke kunne bevise, at landmanden havde modtaget en ordrebekræftelse eller en kontrakt med posten. Det betød, at virksomheden typisk gik glip af en god handel ved køb af korn eller salg af foder.

Fleere af sagerne blev anket, og Vestre Landret i København og 2013 i en række sager om grovarevirksomheders medhold.

Begrundelsen

»Det er en uheldig og gående. Deltagerne i landmanden at læse de kontoudtøget med det samme han ikke



Hvis aftalen fremgår af månedsfakturaen, er det ikke længere afgørende, om man rent faktisk har modtaget en ordrebekræftelse eller en kontrakt med posten.

I andre sager, hvor det gjaldt foderaftaler, var der tale om endnu større beløb.

»Foderaftalerne, der blev indgået i august 2008 umiddelbart før store prisfald på korn, var økonomisk set ofte langt større. En blot halvstor svineproducent, der havde købt foder til et helt års forbrug, kunne ofte opnå »besparelser« på mellem en og to mio. kr., hvis han kunne få held til - ved at nægte foderaftalens indgåelse - at skabe en situation, hvor grovarevirksomheden ikke kunne dokumentere aftalens indgåelse,» siger Jens H. Elmerkjær.

»Det er meget vidtgående. Det skærper landmandens pligt til at læse det månedlige kontoudtog og reagere med det samme, hvis han ikke er enig,« siger Morten Haahr Jensen, Videncentret for Landbrug.

Man er dog kun bundet af det, der står i månedsfakturaaftaler og så tidligere i året af månedsfakturaer der streger han.

Naturerhverv.dk

Ministeriet for Fødevarer, Landbrug og Fiskeri

Den Europæiske Landbrugsfond for Udvikling af Landdistrikterne

Danmark og Europa investerer i landdistrikterne

Se 'European Agricultural Fund for Rural Development' (EAFRD)

Morten Haahr Jensen, VFL at have modtaget ordrebekræftelse eller aftaletekst krav på mellem 100.000 kr. og 300.000 kr.,« siger han.

m aftaler

i 2008-2011

sagerne blev anvundet

eløb

1-300.000 kr. i samtligt

om svinefoder

Webinarer blev vel modtaget
som inspirationsværktøj

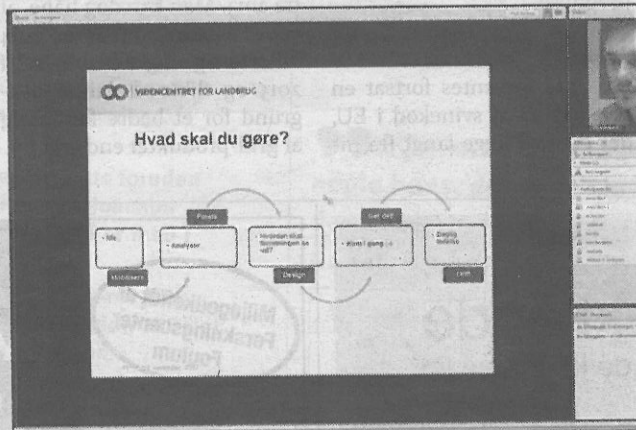
Positive tilbagemeldinger fra deltagere på de første fire webinarer.

Af Lars Bødker Smitt
lbs@landbrugsavisen.dk
tlf. 33 39 47 46

Sæt dig foran din bærbare eller I-pad og få en halv times viden og inspiration om vigtige detaljer inden for dit område.

Tilbudet - som kaldes et webinar - er i de sidste uger afprøvet overfor specialproducenter i hele landet, og meldingerne fra deltagere efterfølgende har været positive, oplyser marketingkonsulent Birgitte Wulff Mikaelson, Videncentret for Landbrug.

»Vi kunne fint have haft flere deltagere, men i betragtning af, at vi er de første til overhovedet at bruge webinar som værktøj overfor en større kreds, er vi godt tilfredse, og vi er overbevist om, at metoden



Skærbillede fra det første webinar om kunde grupper og salgskanaler. Indleder er udviklingskonsulent Bo Overgaard.

vil blive brugt mere i fremtiden,« siger hun.

I alt fire webinarer er afholdt fra den 22. november til 4. december om emnerne: kunde grupper og salgskanaler, fremstillingspris, fremskaffelse af kapital og kontrakttegning - alle med specialproducenter

som målgruppe. Desuden er der afholdt webinar om indkomstprognoser for landbruger.

»Folk, der ikke deltog, kan stadig få glæde af webinarernes budskaber, idet de kan findes i fuld længde på hjemmesiden. Man kan eventuelt

se dem i erfagrupper,« siger Birgitte Wulff Mikaelson.

»Vi forventer, at webinar vil kunne bruges i mange sammenhænge - både overfor landmænd og eventuelt grupper af konsulenter, som skal have inspiration eller viden på et afgrænset område. Det er vores erfaring, at et webinar højst må vare en halv time med indlæg om emnet og spørgsmål fra deltagere. Det skal være nålestik af viden.«

Webinar

- Et webinar er et møde, som foregår over nettet.
- Det indebærer, at der kan holdes indlæg og stilles spørgsmål fra deltagere.
- Alle kan deltage - det er gratis.
- Se de første webinarer på landbrugsinfo.dk/webinar